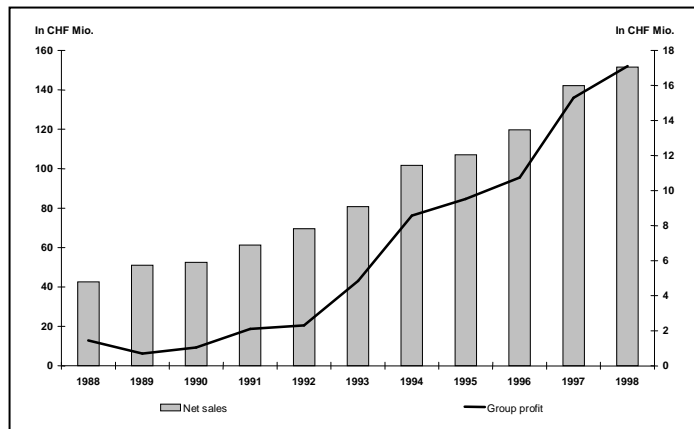


Balance sheet media conference / Analyst presentation of April 12, 1999

Further improvement in earnings

The Belimo Group is able to look back once more on a very successful trading year. Net sales were 6.7% higher than the previous year at CHF 151.5 million and group profit 11.7% higher at CHF 17.1 million.



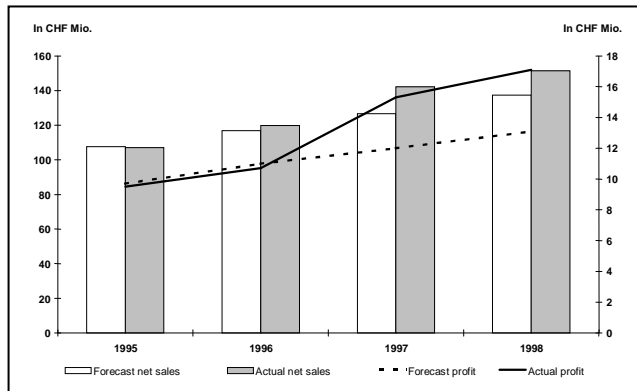
1995 forecasts greatly exceeded

Belimo has been officially quoted on the stock exchange since November 1995. Based on our expectations at that time and the forecasts which arose out of the study performed by the leading issuing bank at the time of going public, the present results look like this:

	<u>Forecast to 1998</u>	<u>Effective increase</u>
Consolidated turnover	+28%	+41%
Group profit	+37%	+79%

When Belimo went public it did not present itself as a “highflyer” but rather as a company built on safe and solid values.

In addition to the setting-up of the holding structure during the year under review, the Board of Directors also made a decisive change of direction in relation to the organisation of the company. The previous breakdown into divisions - Production, Sales, Development and Finance - has now been re-organised into business units, each complete with its own development and production facilities.



Market leadership consolidated

Belimo's core business is electric actuators for heating, ventilating and air-conditioning systems. In this area of the industry our specialised company is already market leader and expects to remain there thanks to a continuous programme of development of new products.

Dynamic development of product range

Belimo's strategy of product range development is being prioritised as follows:

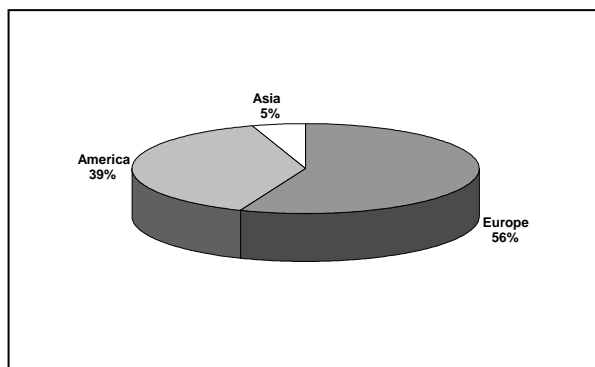
- Further development of the original range of products, concentrating on fire protection, smoke extraction and the application of new technologies.
- Preparation of the product range needed for Belimo's launch into the company's new field - water.
- Basic preparatory work and the development of products for the company's other new field of business - Window ventilation systems.

Successful business

The most significant growth in sales - 10 percent - was again achieved in North America. The current share of total sales from that source is 39 percent. It also includes Canada which, in terms of countries, makes the fourth largest contribution to turnover. Belimo began manufacturing in North America in the autumn of 1997 and our U.S. facilities are already supplying one quarter of all products sold there.

In Europe, primarily thanks to the increase in the numbers of fire dampers being motorised, growth in sales was nearly 8 percent. The proportion of total sales contributed by Europe was 56 percent.

The remaining 5 percent of sales comes from Asia which, despite the crisis there, has more or less been sustained in absolute terms.



New CEO

On August 1, 1999, Dr. Andreas E. Steiner, a Chartered Mechanical Engineer with broad experience in industry (Sulzer, ABB) will take over from Walter Burkhalter as CEO of the Belimo Group. Walter Burkhalter is yet another of the company's original founders who is about to retire, although he will retain a seat on the Board of Directors.

Positive outlook for 1999

During the first three months of this year sales have increased with a constant return on sales. Thanks to the company's entry into the new field of actuators for water valves, beginning at the end of March in the USA, it is anticipated that there will be an above-expected increase in sales.

Entering the valves business

With new damper actuators for air control devices and the development of new products for valve applications in HVAC systems, Belimo has undoubtedly 'set the switches' for a period of further growth. The introduction of the new valves signals to the market that the company is now a 'total provider' of electric actuators to the HVAC industry. It also means that the company's core expertise can now be spread more widely and to greater effect.

Technologies of the future

The introduction of MFT Multi-Function Technology into our range of actuator products this year is expected to reopen the gap between us and our competitors in the market. This pioneering technology allows actuators to be adapted very easily to suit users' requirements simply by assigning different parameters. The same technology is also being used in our new area of valve actuators where substantial user benefits can also be achieved. The control orifice for motorised control ball valves, invented and currently being patented by Belimo, is already being perceived by the market as a high-value but nevertheless cheaper alternative to existing lift valve applications. In Europe, sales in this new field of business should start having an effect from the beginning of 2000 onwards.

Fire protection business to grow

In Europe, in the field of fire protection and smoke extraction, the use of motorised actuators is still below 20 percent on average. Consequently, it is from this source that we expect most growth to come during 1999.

Overall, Belimo is expecting a strong increase in sales of around 10 percent during 1999.

Wetzikon, April 12, 1999

Further information can be obtained from:

Walter Burkhalter, President of the Executive Committee and CEO
Tel. 01 / 933 11 11; Fax 01 / 933 12 88
Barbara Müller-Junker, Member of the Executive Committee, CFO
Tel. 01 / 933 12 64; Fax 01 / 933 12 41

An important date:

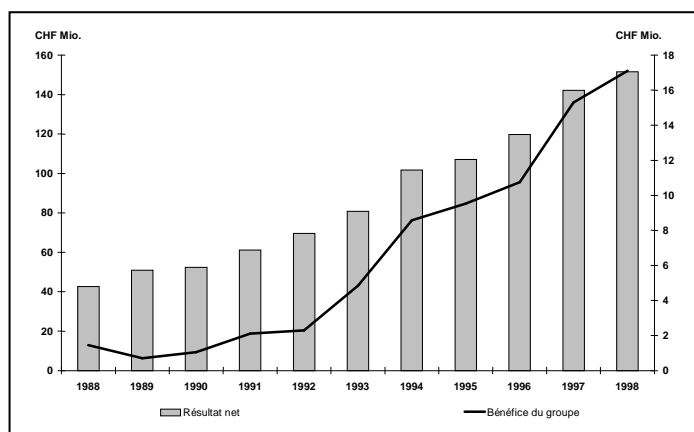
Annual General Meeting: May 10, 1999 in the assembly hall of Rapperswil College.

Note: This Press Release is also available on our Internet web site in German, English and French (www.belimo.ch) in the "News" section, under "Press Releases".

BELIMO Holding AG **Informations sur le bilan / Présentation à l'attention des analystes** **12 avril 1999**

Nouvelle augmentation du bénéfice

Une fois de plus, le groupe Belimo a le plaisir de boucler un excellent exercice. Le résultat net des ventes a progressé de 6,7 pour cent à CHF 151,5 mio. et le bénéfice du groupe de 11,7 pour cent à CHF 17,1 mio. par rapport à l'exercice précédent.



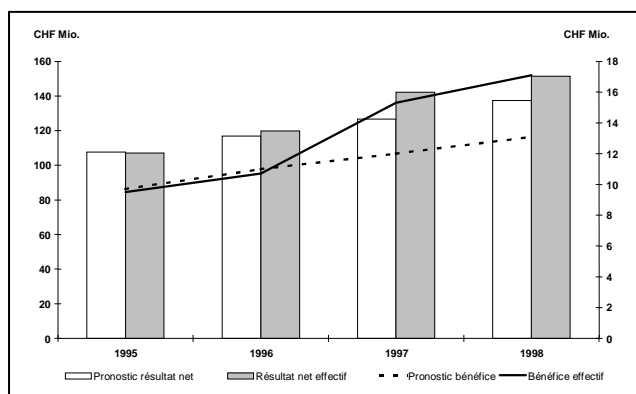
Pronostics de 1995 nettement surpassés

Belimo est cotée en bourse depuis novembre 1995. La comparaison entre nos attentes de l'époque, respectivement le pronostic des études faites par la banque émettrice principale à l'occasion de l'introduction en bourse, donne aujourd'hui les résultats suivants :

	<u>Pronostics jusqu'à 1998</u>	<u>Progression effective</u>
Chiffre d'affaires consolidé	+28%	+41%
Bénéfice du groupe	+37%	+79%

Lors de son introduction en bourse, Belimo ne s'est expressément pas présentée comme „highflyer“ mais comme une société représentant des valeurs solides et sûres.

Outre la mise en place, au cours de cet exercice, d'une structure de holding, le Conseil d'Administration a également adopté une politique déterminante en ce qui concerne l'organisation de l'entreprise. Les divisions de la production, des ventes, du développement et des finances telles qu'elles ont existé jusqu'à présent ont été nouvellement apportées dans des entités commerciales ayant leur propre développement et production.



Leadership consolidé sur le marché

L'activité centrale de Belimo se situe dans les servomoteurs électriques pour les installations de chauffage, ventilation et climatisation. C'est dans ce domaine que l'entreprise spécialisée est leader sur le marché et poursuit un développement continu de la gamme de ses produits.

Développement dynamique des gammes de produits

Belimo applique de façon conséquente sa stratégie de développement de son assortiment en se fixant les priorités suivantes :

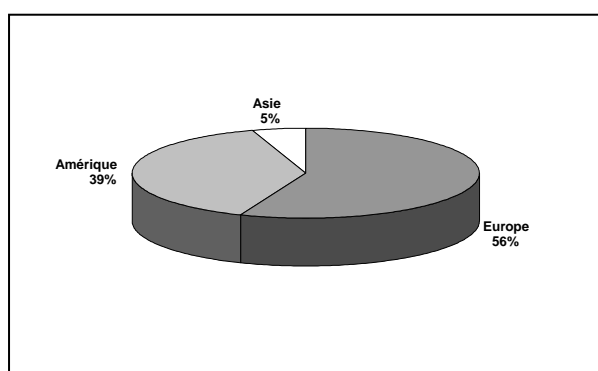
- évolution de l'assortiment de base en insistant sur les secteurs de la protection-incendie, du désenfumage et de l'application de nouvelles technologies
- mise à disposition de l'assortiment de produits pour le lancement du nouveau domaine des servomoteurs pour vannes d'eau
- établir les bases et développer l'assortiment pour le nouveau secteur des systèmes d'aération par les fenêtres

Exercice fructueux

La plus grande croissance du chiffre d'affaires - de 10 pour cent - a de nouveau été enregistrée en Amérique du Nord. La part du chiffre d'affaires de ce secteur s'élève à 39 pour cent du chiffre d'affaires du groupe, comprenant également le Canada qui se place en quatrième position de tous les pays. La production commencée par Belimo en Amérique du Nord en automne 1997 fournit déjà un quart des produits vendus sur place.

En Europe, c'est essentiellement grâce à l'augmentation du degré de motorisation des clapets coupe-feu qu'une augmentation de quelque 8 pour cent a pu être enregistrée. Les activités réalisées en Europe représentent 56 pour cent du chiffre d'affaires consolidé.

Finalement, les 5 derniers pour cent proviennent de l'Asie dont la part de marché a pu être maintenue en valeur absolue malgré la crise asiatique.



Un nouveau PDG

Dès le 1^{er} août 1999, Monsieur Andreas E. Steiner, ingénieur-constructeur de machines EPFZ, disposant d'une riche expérience industrielle (Sulzer, ABB) reprendra le poste de Monsieur Walter Burkhalter à la tête du groupe Belimo. Par le passage à la retraite de Monsieur Walter Burkhalter, c'est un membre fondateur de plus qui s'en va, mais qui restera néanmoins membre du Conseil d'Administration.

Perspectives positives pour 1999

Dès le premier trimestre, le chiffre d'affaires a enregistré une progression avec un rendement constant. Grâce à l'entrée dans le nouveau secteur commercial des servomoteurs pour vannes hydrauliques, concrétisée fin mars aux États-Unis, le chiffre d'affaires aura plutôt tendance à augmenter de manière surproportionnée.

Entrée dans le secteur des vannes

Des nouveaux servomoteurs de clapet pour les organes de réglage d'air et le nouveau développement de gammes pour les applications de vannes dans les installations de climatisation ont permis à Belimo d'ouvrir des voies pour une croissance supplémentaire. L'assortiment pour vannes place l'entreprise en position de fournisseur complet pour les organes de réglage dans le marché du chauffage-ventilation-climatisation. La compétence centrale de l'entreprise peut ainsi être exploitée sur une base élargie.

Technologies pour l'avenir

L'introduction de la Technologie Multi-Fonctions MFT faite cette année dans la gamme des servomoteurs devrait encore une fois accentuer l'avance prise par l'entreprise sur ce marché: cette technologie révolutionnaire permet, grâce au paramétrage, une adaptation souple des servomoteurs aux besoins des utilisateurs. Elle sera également utilisée dans le nouveau domaine d'application des servomoteurs de vannes. L'avantage tiré de cette utilisation sera, dans ce marché également, en nette augmentation. Le diaphragme de réglage pour robinets à boisseau sphérique motorisés, qui a été inventé par Belimo et dont la demande de brevet a été déposée, est aujourd'hui déjà considéré par le marché comme une alternative de haute valeur mais plus avantageuse par rapport aux applications de vannes à siège existantes.

En Europe, les répercussions sur le chiffre d'affaires de ce nouveau secteur commercial devraient se faire ressentir à partir de l'an 2000.

Croissance dans le secteur protection-incendie

Dans le domaine de la protection contre les incendies et de désenfumage, le degré de motorisation en Europe se situe actuellement encore en dessous de 20 pour cent. Nous attendons par conséquent une augmentation sensible sur ce marché pour 1999.

Dans l'ensemble, Belimo s'attend pour 1999 à une forte augmentation du chiffre d'affaires d'environ 10 pour cent.

Wetzikon, le 12 avril 1999.

Pour tout renseignement complémentaire s'adresser à :

Walter Burkhalter, Délégué du Conseil d'Administration et CEO

Tél. 01 / 933 11 11; Fax 01 / 933 12 88

Barbara Müller-Junker, Membre de la Direction du Groupe, CFO

Tél. 01 / 933 12 64; Fax 01 / 933 12 41

Date importante:

Assemblée Générale : 10 mai 1999, dans l'aula de l'école technique supérieure de Rapperswil.

Note : Ce communiqué de presse est disponible sous forme électronique sur le Web en allemand, anglais et français (www.belimo.ch) dans la section „News“, rubrique „Presseberichte“.