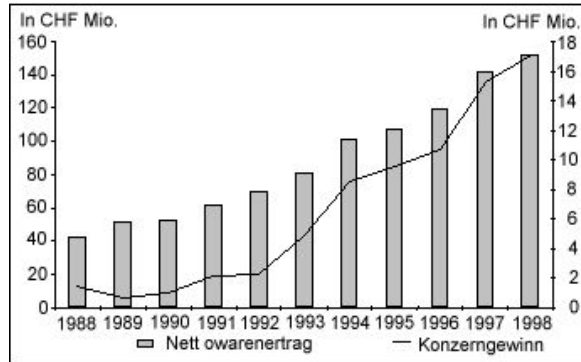




**Bilanzmedienorientierung / Analystenpräsentation vom 12. April 1999**

**Weitere Verbesserung der Ertragslage**

Die Belimo-Gruppe blickt wiederum auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr zurück. Der Nettowarenertrag konnte gegenüber dem Vorjahr um 6,7 Prozent auf CHF 151,5 Mio. und der Konzerngewinn um 11,7 Prozent auf CHF 17,1 Mio. gesteigert werden.



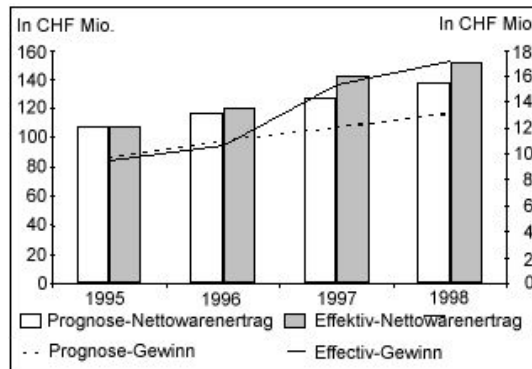
**Prognosen von 1995 deutlich übertrffen**

Seit November 1995 ist Belimo an der Börse kotiert. Verglichen mit unseren damaligen Erwartungen bzw. mit den Prognosen der Gesellschaftsstudie der führenden emittierenden Bank anlässlich des Going Public präsentieren sich die Resultate heute wie folgt:

	Prognose bis 1998	Effektive Steigerung
Konsolidierter Umsatz	+28%	+41%
Konzerngewinn	+37%	+79%

Anlässlich des Going Public hat sich Belimo ausdrücklich nicht als „Highflyer“, sondern als Gesellschaft mit soliden und sicheren Werten vorgestellt.

Neben dem erfolgten Aufbau der Holdingstruktur im Berichtsjahr hat der Verwaltungsrat auch eine entscheidende Weichenstellung in Bezug auf die Unternehmensorganisation vorgenommen. Die bisherige Bereichsaufteilung Produktion, Vertrieb, Entwicklung und Finanzen wurde neu in Geschäftseinheiten mit eigener Entwicklung und Produktion eingebracht.



**Marktführerschaft gefestigt**

Das Kerngeschäft von Belimo sind elektrische Stellantriebe für Heizungs-, Lüftungs- und Klimaanlage. Auf diesem Gebiet ist die spezialisierte Unternehmung Marktführer und setzt die Sortimentsentwicklung kontinuierlich fort.

**Dynamische Sortimentsentwicklung**

Die Strategie der Sortimentsentwicklung wird von Belimo mit folgenden Prioritäten konsequent weiter umgesetzt:

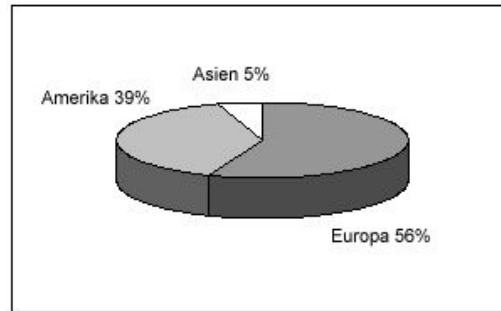
- Fortentwicklung des angestammten Sortimentes mit den Schwerpunkten Brandschutz, Entrauchung und Anwendung neuer Technologien
- Bereitstellung des Sortimentes zum Verkaufsstart im neuen Geschäftsfeld Wasser
- Grundlagen und Sortimentsentwicklung für das neue Geschäftsfeld Fensterlüftungssysteme

**Erfolgreicher Geschäftsgang**

Das bedeutendste Umsatzwachstum mit 10 Prozent konnte wiederum in Nordamerika verzeichnet werden. Der dortige Umsatz beträgt 39 Prozent am Gesamtumsatz. Mit eingeschlossen dabei ist auch Kanada, das länderbezogen den viertgrößten Umsatz beisteuert. Die von Belimo im Herbst 1997 aufgenommene Herstellung in Nordamerika liefert heute bereits einen Viertel der dort abgesetzten Produkte.

In Europa konnte hauptsächlich dank der Steigerung des Motorisierungsgrades der Brandschutzklappen eine Umsatzentwicklung von gegen 8 Prozent festgestellt werden. Der auf Europa entfallende Anteil am Gesamtumsatz beträgt 56 Prozent.

Aus Asien schliesslich stammen die restlichen 5 Prozent am Umsatz, welcher trotz Asienkrise in absoluten Werten in etwa gehalten werden konnte.



#### **Neuer CEO**

Ab 1. August 1999 wird Dr. Andreas E. Steiner, Maschinenbauingenieur ETH mit reicher Industrieerfahrung (Sulzer, ABB), von Walter Burkhalter die Funktion des CEO der Belimo Gruppe übernehmen. Mit Walter Burkhalter geht eine weitere Gründerperson in Pension, welche jedoch im Verwaltungsrat bleiben wird.

#### **Positive Perspektiven für 1999**

Bereits in den ersten drei Monaten konnte der Umsatz bei einer konstanten Umsatzrentabilität gesteigert werden. Dank dem Einstieg in das neue Geschäftsfeld Antriebe für Wasserventile mit Start Ende März in USA wird der Umsatz eher überproportional zunehmen.

#### **Einstieg in das Ventilgeschäft**

Mit neuen Klappenstellantrieben für Luft-Stellglieder und der Neuentwicklung der Sortimente für Ventilanwendungen in RTL-Anlagen hat Belimo die Weichen für ein weiteres Wachstum gestellt. Die Ventilsortimente positionieren das Unternehmen als Komplettanbieter für Stellglieder im HLK Markt. Die unternehmerische Kernkompetenz kann so auf breiter Basis genutzt werden.

#### **Technologien für die Zukunft**

Die diesjährige Einführung der Multi-Funktions-Technologie MFT im Stellantrieb-Sortiment soll den Marktvorsprung des Unternehmens erneut vergrössern: Diese bahnbrechende Technologie ermöglicht es, Antriebe durch Parametrierung den Anforderungen des Anwenders flexibel anzupassen. Diese Technologie kommt auch im neuen Anwendungsgebiet der Ventilantriebe zum Einsatz. Dadurch erhöht sich der Anwendungsnutzen auch in diesem Markt deutlich. Die von Belimo erfundene und zum Patent angemeldete Regelblende für motorisierte Regel-Kugelhähne wird bereits heute vom Markt als hochwertige aber günstigere Alternative zu bestehenden Hubventilanwendungen aufgenommen.

In Europa dürfte sich der Umsatz in diesem neuen Geschäftsfeld ab dem Jahr 2000 auswirken.

#### **Wachstum im Bereich Brandschutz**

Auf dem Gebiet des Brandschutzes und der Entrauchung liegt der Motorisierungsgrad in Europa im Schnitt immer noch unter 20 Prozent. In diesem Markt erwarten wir deshalb die wesentlichsten Steigerungen für 1999.

Die von Belimo vorangetriebenen Entwicklungen im Sektor Fensterlüftung dürften frühestens im Jahre 2000 ergebniswirksam werden.

Insgesamt erwartet Belimo für 1999 eine kräftige Umsatzsteigerung von rund 10 Prozent.

Wetzikon, 12. April 1999

#### **Weitere Auskünfte erteilen:**

Walter Burkhalter, Delegierter des Verwaltungsrates und CEO

Tel. 01 / 933 11 11; Telefax 01 / 933 12 88

Barbara Müller-Junker, Mitglied der Konzernleitung, CFO

Tel. 01 / 933 12 64; Telefax 01 / 933 12 41

#### **Hinweis auf wichtige Daten:**

Generalversammlung: 10. Mai 1999 in der Aula der Fachhochschule Rapperswil

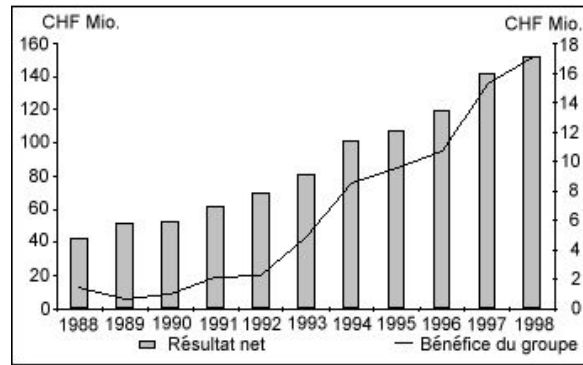
---

[Deutsch](#) | [Français](#)

**BELIMO Holding AG Informations sur le bilan / Présentation à l'attention des analystes 12 avril 1999**

#### **Nouvelle augmentation du bénéfice**

Une fois de plus, le groupe Belimo a le plaisir de boucler un excellent exercice. Le résultat net des ventes a progressé de 6,7 pour cent à CHF 151,5 mio. et le bénéfice du groupe de 11,7 pour cent à CHF 17,1 mio. par rapport à l'exercice précédent.



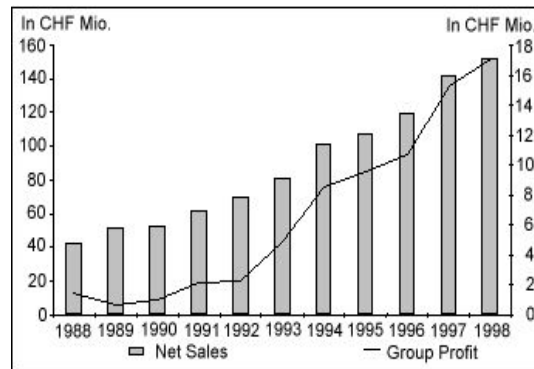
### Pronostics de 1995 nettement surpassés

Belimo est cotée en bourse depuis novembre 1995. La comparaison entre nos attentes de l'époque, respectivement le pronostic des études faites par la banque émettrice principale à l'occasion de l'introduction en bourse, donne aujourd'hui les résultats suivants :

	Pronostics jusqu'à 1998	Progression effective
Chiffre d'affaires consolidé	+28%	+41%
Bénéfice du groupe	+37%	+79%

Lors de son introduction en bourse, Belimo ne s'est expressément pas présentée comme "highflyer" mais comme une société représentant des valeurs solides et sûres.

Outre la mise en place, au cours de cet exercice, d'une structure de holding, le Conseil d'Administration a également adopté une politique déterminante en ce qui concerne l'organisation de l'entreprise. Les divisions de la production, des ventes, du développement et des finances telles qu'elles ont existé jusqu'à présent ont été nouvellement apportées dans des entités commerciales ayant leur propre développement et production.



### Leadership consolidé sur le marché

L'activité centrale de Belimo se situe dans les servomoteurs électriques pour les installations de chauffage, ventilation et climatisation. C'est dans ce domaine que l'entreprise spécialisée est leader sur le marché et poursuit un développement continu de la gamme de ses produits.

### Développement dynamique des gammes de produits

Belimo applique de façon conséquente sa stratégie de développement de son assortiment en se fixant les priorités suivantes :

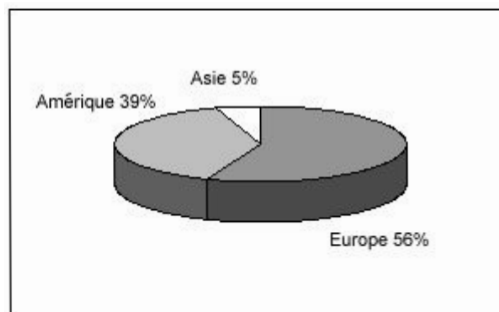
- évolution de l'assortiment de base en insistant sur les secteurs de la protection-incendie, du désenfumage et de l'application de nouvelles technologies
- mise à disposition de l'assortiment de produits pour le lancement du nouveau domaine des servomoteurs pour vannes d'eau
- établir les bases et développer l'assortiment pour le nouveau secteur des systèmes d'aération par les fenêtres

### Exercice fructueux

La plus grande croissance du chiffre d'affaires - de 10 pour cent - a de nouveau été enregistrée en Amérique du Nord. La part du chiffre d'affaires de ce secteur s'élève à 39 pour cent du chiffre d'affaires du groupe, comprenant également le Canada qui se place en quatrième position de tous les pays. La production commencée par Belimo en Amérique du Nord en automne 1997 fournit déjà un quart des produits vendus sur place.

En Europe, c'est essentiellement grâce à l'augmentation du degré de motorisation des clapets coupe-feu qu'une augmentation de quelque 8 pour cent a pu être enregistrée. Les activités réalisées en Europe représentent 56 pour cent du chiffre d'affaires consolidé.

Finalement, les 5 derniers pour cent proviennent de l'Asie dont la part de marché a pu être maintenue en valeur absolue malgré la crise asiatique.



#### **Un nouveau PDG**

Dès le 1er août 1999, Monsieur Andreas E. Steiner, ingénieur-constructeur de machines EPFZ, disposant d'une riche expérience industrielle (Sulzer, ABB) reprendra le poste de Monsieur Walter Burkhalter à la tête du groupe Belimo. Par le passage à la retraite de Monsieur Walter Burkhalter, c'est un membre fondateur de plus qui s'en va, mais qui restera néanmoins membre du Conseil d'Administration.

#### **Perspectives positives pour 1999**

Dès le premier trimestre, le chiffre d'affaires a enregistré une progression avec un rendement constant. Grâce à l'entrée dans le nouveau secteur commercial des servomoteurs pour vannes hydrauliques, concrétisée fin mars aux États-Unis, le chiffre d'affaires aura plutôt tendance à augmenter de manière surproportionnée.

#### **Entrée dans le secteur des vannes**

Des nouveaux servomoteurs de clapet pour les organes de réglage d'air et le nouveau développement de gammes pour les applications de vannes dans les installations de climatisation ont permis à Belimo d'ouvrir des voies pour une croissance supplémentaire. L'assortiment pour vannes place l'entreprise en position de fournisseur complet pour les organes de réglage dans le marché du chauffage-ventilation-climatisation. La compétence centrale de l'entreprise peut ainsi être exploitée sur une base élargie.

#### **Technologies pour l'avenir**

L'introduction de la Technologie Multi-Fonctions MFT faite cette année dans la gamme des servomoteurs devrait encore une fois accentuer l'avance prise par l'entreprise sur ce marché: cette technologie révolutionnaire permet, grâce au paramétrage, une adaptation souple des servomoteurs aux besoins des utilisateurs. Elle sera également utilisée dans le nouveau domaine d'application des servomoteurs de vannes. L'avantage tiré de cette utilisation sera, dans ce marché également, en nette augmentation. Le diaphragme de réglage pour robinets à boisseau sphérique motorisés, qui a été inventé par Belimo et dont la demande de brevet a été déposée, est aujourd'hui déjà considéré par le marché comme une alternative de haute valeur mais plus avantageuse par rapport aux applications de vannes à siège existantes. En Europe, les répercussions sur le chiffre d'affaires de ce nouveau secteur commercial devraient se faire ressentir à partir de l'an 2000.

#### **Croissance dans le secteur protection-incendie**

Dans le domaine de la protection contre les incendies et de désenfumage, le degré de motorisation en Europe se situe actuellement encore en dessous de 20 pour cent. Nous attendons par conséquent une augmentation sensible sur ce marché pour 1999.

Dans l'ensemble, Belimo s'attend pour 1999 à une forte augmentation du chiffre d'affaires d'environ 10 pour cent.

Wetzikon, le 12 avril 1999.

#### Pour tout renseignement complémentaire s'adresser à :

Walter Burkhalter, Délégué du Conseil d'Administration et CEO  
Tél. 01 / 933 11 11; Fax 01 / 933 12 88  
Barbara Müller-Junker, Membre de la Direction du Groupe, CFO  
Tél. 01 / 933 12 64; Fax 01 / 933 12 41

#### Date importante:

Assemblée Générale : 10 mai 1999, dans l'aula de l'école technique supérieure de Rapperswil.